

Junho, 2025

# M&A Cross-Border

Brasil como Destino de Investimentos

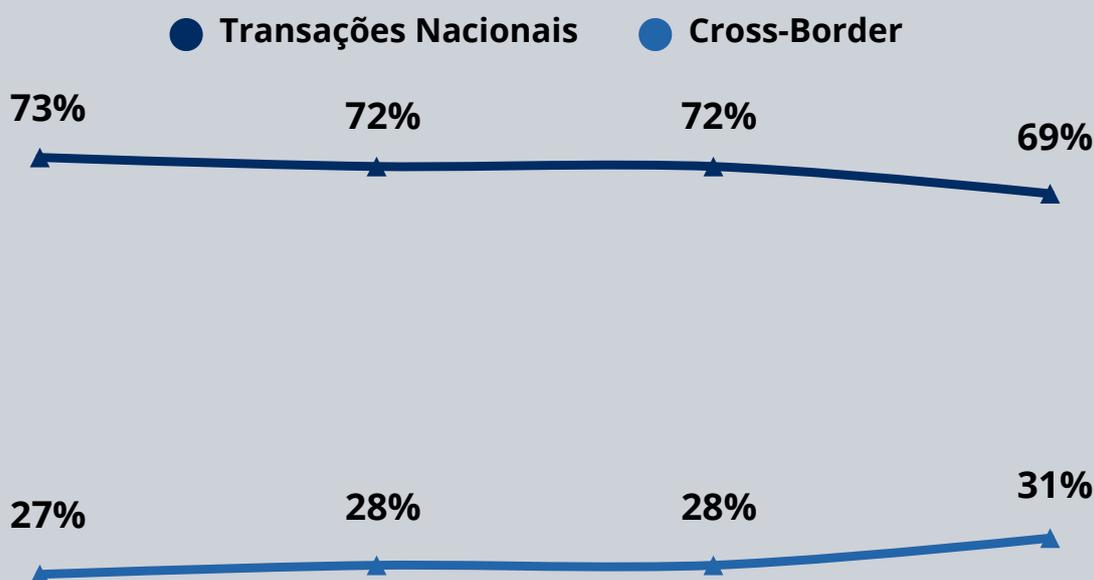


## Visão do Sócio

“Mesmo em um cenário com turbulências externas e internas, o Brasil segue atraindo a atenção de players globais com planos de expansão por M&A. Isto porque o Brasil possui um mercado interno pujante, contendo diversas empresas multinacionais com operações relevantes no nosso país. Isto atrai a cadeia de fornecedores destas empresas, fazendo com que quem presta serviço para elas lá fora, também se estabeleça por aqui. Dada a complexidade de se operar no Brasil, o caminho mais natural é adquirir um player local.”

**Eduardo Cardoso, Partner**

## Transações realizadas % (Nacionais x Gringos)



## Países Compradores, 2024

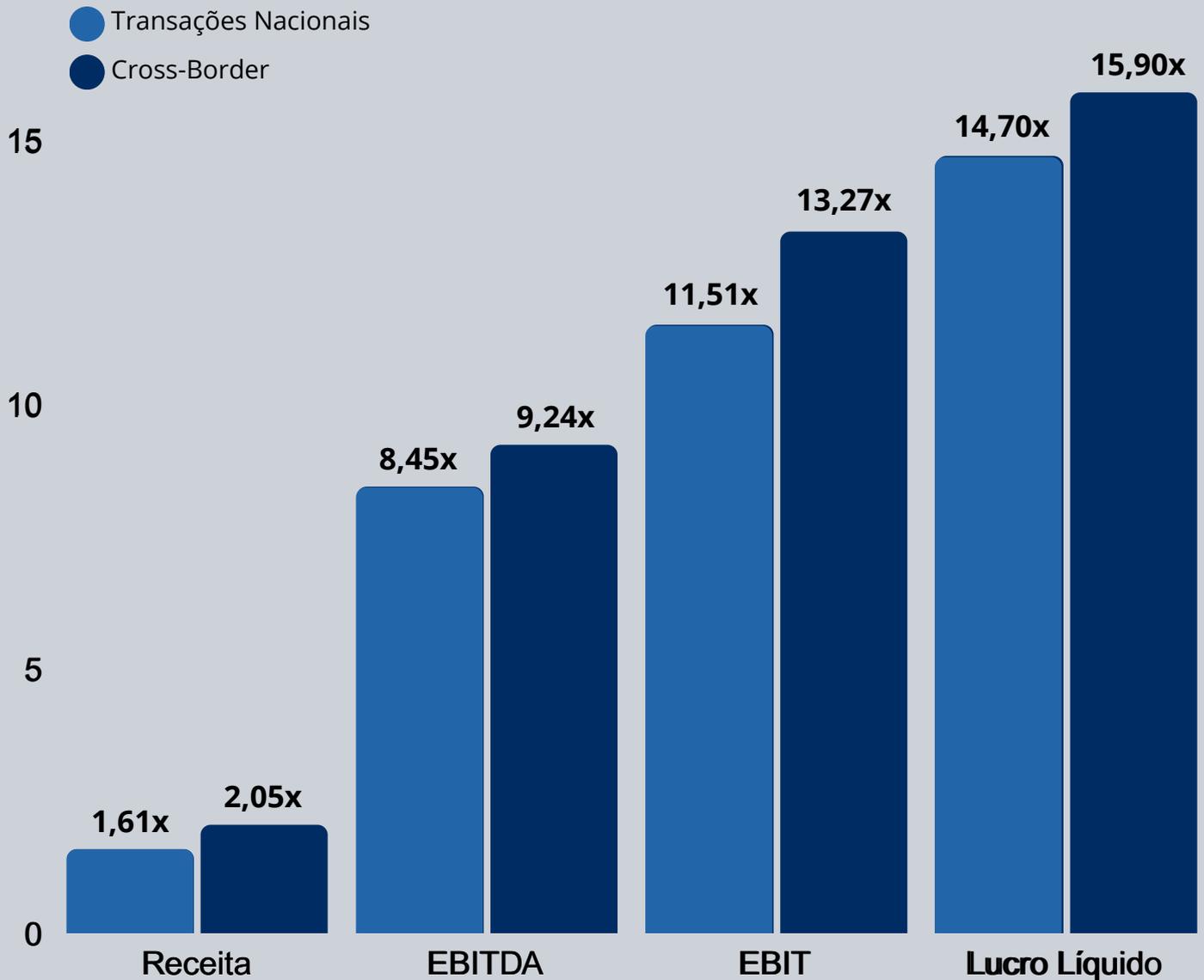
Estados Unidos	131
Reino Unido	27
Singapura	23
Canadá	20
França	18

## Insights

Empresas estrangeiras enxergam o momento atual como uma janela estratégica para ingressar no Brasil. Os principais fatores são:

- Desvalorização cambial, que reduz o custo de aquisição de ativos brasileiros em moeda estrangeira, facilitando uma entrada estratégica no Brasil.
- Potencial de escala e crescimento orgânico;
- Brasil como um hub para expansão na América Latina e acesso a outros mercados emergentes;
- Oportunidade para atender clientes globais com presença no Brasil.

# Valuation em Múltiplos (Nacionais x Gringos)



## Insights

Em operações cross-border, é comum ver compradores internacionais oferecendo múltiplos mais altos. Os principais motivos incluem:

- Câmbio favorável: Ativos brasileiros estão "com desconto" em dólar ou euro.
- Estratégia de expansão: Entrada em mercado emergente é vista como oportunidade de crescimento.
- Sinergias e escala: Grupos globais capturam mais valor e estão dispostos a pagar por isso.
- Capital mais barato: Acesso a funding internacional permite ofertas mais agressivas.
- Menor concorrência local: Em alguns setores, há poucos compradores nacionais relevantes.

## Principais Setores Buscados

